



- Edito
- Chronique
- Spécial COVID
- La vie des projets structurants
- Working papers

Directeurs de la publication :
Jean-Pierre Allegret, Cécile Ayerbe

Réalisation :
Cécile Ayerbe, Catherine Chevance

Le mot de la direction

Nous avons le plaisir de vous adresser la cinquième Lettre du GREDEG.

Comme vous en avez désormais l'habitude, vous retrouverez dans cette Lettre une Chronique réalisée par un de nos projets structurants, en l'occurrence le projet Stratégie et Régulation des Marchés. Dédiée aux enjeux de la régulation des plateformes et des algorithmes, cette Chronique souligne les risques liés au recours aux algorithmes tout en proposant différentes solutions. Vous retrouverez également à travers les pages consacrées à chaque projet structurant, un bilan de l'activité semestrielle de chacun d'entre eux, soulignant notamment les dernières publications, les visitings et les contrats. La partie dédiée aux working papers vous permettra d'appréhender la richesse des travaux menés au sein du laboratoire.

Cette Lettre, réalisée lors de la période de crise sans précédent que nous avons traversée, ne pouvait être simplement la continuité des précédentes éditions. Au-delà du drame sanitaire que nous traversons, cette crise interroge les chercheurs en Sciences Humaines et Sociales que nous sommes. C'est donc une édition « Spéciale COVID » que nous vous proposons. Vous constaterez que nous nous sommes largement mobilisés sur des questions aussi variées que l'ampleur de cette crise et les solutions possibles pour en atténuer les effets, l'efficacité des systèmes de production, les défaillances d'entreprises, les enjeux sectoriels, le rôle du gouvernement dans la régulation, le contrôle des flux, les nouvelles modalités d'organisation du travail ou encore les nouveaux comportements.

Nous vous laissons donc découvrir cette édition particulière !

Jean-Pierre ALLEGRET, Directeur
Cécile AYERBE et Patrice REIS, Directeurs Adjoints



Projet structurant « Stratégie et Régulation des Marchés » (SRM)

SRM et les enjeux de la régulation des plateformes et des algorithmes

Par Patrice Bougette, Frédéric Marty, Caroline Lequesne Roth



Le projet *Stratégies et Régulation des Marchés* a développé de nombreux travaux sur la question des risques liés au recours aux algorithmes tant dans les décisions publiques que dans les décisions des entreprises sur le marché. Il s'agit à la fois de mettre l'accent sur les gains collectifs

qui en résultent mais également d'en illustrer de possibles risques et de mettre en exergue différentes solutions possibles : réglementation publique, régulation sectorielle, application des règles de concurrence, schémas de co-régulation, engagements unilatéraux des parties prenantes ou encore la *conformité par conception*. Ce faisant, les dimensions de transparence des algorithmes et les exigences de redevabilité constituent une préoccupation transversale aux différents projets engagés sur le sujet par les membres de SRM.

Nous illustrons ici ces travaux au travers de trois projets en cours :

- Le premier, mené par Caroline Lequesne Roth, porte sur la régulation des algorithmes dans une dimension de droit public ;
- Le deuxième projet, impliquant Patrice Bougette, Oliver Budzinski (*Technische Universität Ilmenau*) et Frédéric Marty, porte sur le contrôle de l'équité de la concurrence au sein des plateformes numériques ;
- Le troisième projet, impliquant Frédéric Marty et Thierry Warin (HEC Montréal) porte sur les phénomènes collusifs liés au fonctionnement des algorithmes de prix.

Enfin, nous achèverons cette présentation avec un prochain atelier de recherche avec Jonathan Attia (Chercheur associé au GREDEG) et Thibault Verbiest qui sera organisé le 2 octobre 2020 pour discuter leur prochain ouvrage *Un nouvel Internet est-il possible ? Services universels, souveraineté et démocratie numériques*, lequel met au cœur de sa problématique les enjeux liés au contrôle et à la régulation des infrastructures numériques qui constituent non seulement l'armature technologique de notre économie mais également la colonne vertébrale de notre société.

Régulation des algorithmes publics – Caroline Lequesne Roth

Caroline Lequesne travaille sur les problématiques inhérentes au couplage droit et algorithmes appréhendé depuis le secteur public : comment les dispositifs algorithmiques introduits au sein de nos administrations transforment la mise en œuvre du service public et dessinent de nouvelles formes de normativité ? Quelle(s) articulation(s) entre libertés fondamentales et sécurité dans le développement d'une technologie responsable ? Ces travaux comportent un volet théorique sur la gouvernance algorithmique (réflexion autour de « l'algocratie », la légitimité algorithmique et le rapport science et pouvoir), étayé par l'étude de divers « cas », sur deux principaux chantiers : les algorithmes de surveillance (outils de reconnaissance faciale mobilisés dans l'espace public, applications de traçage, algorithmes de contrôle fiscal) et les algorithmes de gestion (de type Parcoursup ou LexImpact). Il

ressort de ces travaux une tendance de fond et une menace. La tendance est celle d'un glissement subreptice de l'État providence à l'État de surveillance en Europe, qui revêt les formes d'une transformation irréfragable aux États-Unis où les contentieux se multiplient. La menace porte principalement sur les publics dits « vulnérables », exposés sur le plan économique et sociétal, qui sont les premiers à subir les discriminations et failles techniques des systèmes (ciblage systématique ou accru, rupture de l'accès aux soins ou aux aides). L'enjeu est aussi d'engager – et de proposer – une réflexion sur les conditions démocratiques, technonormatives, de mobilisation et déploiement de ces technologies (interface d'audits, et procédures de contrôle garantissant le pluralisme des intérêts en présence, mise en œuvre du principe d'explicabilité, etc.).



Régulation de la concurrence intra-plateforme (Patrice Bougette, Oliver Budzinski et Frédéric Marty)

En juillet 2019, la Commission européenne a ouvert une procédure formelle sur la base d'un possible abus de position dominante à l'encontre d'Amazon. Il est reproché à l'entreprise des distorsions de concurrence sur sa propre place de marché au détriment des vendeurs indépendants. Ces pratiques tiendraient à une exploitation stratégique des données – auquel les vendeurs tiers n'auraient qu'un accès imparfait, c'est-à-dire incomplet et asymétrique – et aux conditions d'obtention de la *Buy Box*, c'est-à-dire au raccourci permettant un ajout au panier en un clic. Ces pratiques pourraient permettre à Amazon d'évincer certains marchands indépendants ou de leur imposer des conditions contractuelles relevant d'un déséquilibre significatif revenant ainsi à un abus d'exploitation.

Sachant que l'attractivité de la plateforme dépend de sa capacité à rallier de nombreux vendeurs tiers (des « compléments »), pour quelles raisons de telles pratiques seraient-elles mises en œuvre ? Cela vient de la double nature des plateformes qui peuvent être en même temps des places de marché et des acteurs verticalement intégrés. Concurrente de ses propres compléments, la plateforme peut dans certaines conditions distordre la concurrence à leur détriment mais également à celui des consommateurs, de l'innovation et du processus de concurrence.

Il s'agit donc de s'inscrire dans le débat académique et public (la Commission européenne a lancé une consultation en juin dernier sur cette question dans le cadre de la préparation du *Digital Services Act Package*) autour des incitations à mettre en œuvre de telles stratégies, des outils à même de les détecter et des remèdes permettant de les prévenir. Un premier article a été publié en 2019 par Patrice Bougette, Oliver Budzinski et Frédéric Marty sur les déséquilibres dans les relations *Platform to Business* sur la base notamment des concepts d'abus de position de dépendance économique et technique. Un deuxième travail est en cours sur les phénomènes de *self-preferencing*, c'est-à-dire les stratégies par lesquelles une plateforme peut fausser la concurrence entre ses offres et celles de ses compléments.



Colluder au travers d'algorithmes de prix (Frédéric Marty et Thierry Warin)

Les algorithmes de prix peuvent être des supports d'ententes anticoncurrentielles. Des algorithmes peuvent être développés pour assurer la police du cartel (i.e., ajuster automatiquement les prix des concurrents et surveiller d'éventuels écarts). Ils peuvent aider à coordonner les prix des concurrents (ententes en étoile ou *hub and spoke conspiracies*). Ils peuvent même initier des ententes en identifiant eux-mêmes un équilibre de collusion tacite (au travers d'apprentissage autorenforçant). Frédéric Marty et Thierry Warin s'intéressent dans un travail en cours à la collusion à partir de signaux de prix unilatéraux. Ils correspondent à des possibilités d'équilibres de collusion tacite à partir de déclarations unilatérales d'une firme dominante. Ces phénomènes peuvent également prendre la forme de *rounds* dans lesquels des entreprises en concurrence annoncent leurs politiques de prix futures successivement de façon à s'ajuster.

Ces pratiques existaient bien avant la mise en œuvre des algorithmes de prix mais peuvent désormais prendre des formes plus complexes proches dans leurs principes de certaines stratégies de transactions à haute fréquence¹. Il s'agit donc d'étudier ces pratiques facilitatrices pour l'établissement d'un équilibre collusif et envisager les instruments de police algorithmique que peuvent mettre en œuvre les autorités de concurrence.

Perspectives collectives – un atelier de recherche autour du projet d'ouvrage de Thibault Verbiest et Jonathan Attia : « Un nouvel Internet est-il possible ? Services universels, souveraineté et démocratie numériques »

Au-delà de ces différents exemples de projets de recherche en cours, SRM va également organiser en octobre une journée d'études transversale autour d'un ouvrage en cours de préparation par Thibault Verbiest et Jonathan Attia sur le thème des infrastructures sous-jacentes à l'économie numérique et des enjeux liés à leur contrôle. Il s'agira, dans une perspective directement reliée à des questions de souveraineté et de politique industrielle, de s'interroger sur les impacts du contrôle de l'Internet par quelques acteurs industriels et de tracer des pistes sinon pour y remédier du moins pour en pallier une partie des conséquences.

Ces pistes sont liées à des technologies émergentes telles la *blockchain*, l'intelligence artificielle et l'ordinateur quantique. En s'appuyant sur des nouveaux protocoles standardisés à l'échelle internationale, ces technologies ont le potentiel de bâtir un nouveau réseau qui garantirait des ressources et droits universels pour tous, rendant possible de nouveaux systèmes d'organisation réellement décentralisés et respectueux des droits fondamentaux (démocratie numérique, finance décentralisée par exemple). Le propos de Thibault Verbiest et de Jonathan Attia fait écho aux ambitions de SRM dans le domaine qui est celui de croiser les champs de l'ingénierie des données, du droit, de la science économique et des sciences de gestion.



¹ Comme sur les marchés financiers (Oriol N. & Veryzhenko I., *Policy Paper*, Labex Réfi, disponible à http://www.labex-refi.com/wp-content/uploads/2020/02/PP_Nathalie-Oriol.pdf)

LE GREDEG MOBILISÉ PAR LA CRISE

COVID-19

Remise en cause de l'efficacité des systèmes de production et des chaînes de valeur mondiales, restructuration industrielle, défaillance d'entreprises, politiques économiques, rôle des gouvernements dans la régulation, contrôle des flux, nouvelle organisation du travail, nouveaux comportements...

La crise profonde que nous traversons n'est pas sans affecter aussi la recherche menée au sein du laboratoire.

Nos chercheurs se sont largement mobilisés, au sein de l'Université Côte d'Azur, dans les médias, les conférences et dans de nouveaux projets pour alimenter la réflexion.

Voici quelques extraits de cette mobilisation.

EDITION
SPÉCIALE



Des enjeux
économiques

Des enjeux
sectoriels

Des questions de
circulation

Des questions de
propriété
intellectuelle

Des questions
comportementales

Vers une nouvelle
organisation
du travail ?

Confinement de
l'équipe d'appui à
la recherche

Des enjeux économiques

Une crise économique profonde

[Jean-Luc Gaffard](#) a répondu au journaliste A. Carini de Nice-Matin sur les liens entre crise sanitaire et crise économique. Il a souligné l'importance de cette crise indiquant qu'elle allait introduire la plus grande récession économique depuis 1929 « une chute brutale de l'économie avec un rebond tout aussi brutal, c'est une chimère à laquelle il est absurde de croire ». Il a également souligné que cette crise ne marquera pas la fin de la mondialisation, mais une redistribution et une nouvelle division du travail. Lire : «[Nous sommes entrés dans une longue récession](#)».

Plus spécifiquement sur ce thème Jean-Luc Gaffard interviendra dans le cadre des conférences de Cannes Université - atelier « [Economie politique de la mondialisation](#) » à partir de septembre 2020



Le 7 avril dernier dans le cadre du programme Invent@UCA, [Eric Guerci](#) a reçu [Alan Kirman](#).

Vous pouvez retrouver l'intégralité de son interview en cliquant sur ce lien, [Are crises worse in a complex world ?](#), dont voici un bref résumé : Over 200 years economists have come to believe that the Invisible Hand would lead society to self-organize into a satisfactory state, with occasional deviations. This comfortable belief is not justified by history.

In fact, we have navigated from crisis to crisis and there is nothing unprecedented about the current crisis, although it is tragic. Yet, we are constantly told that this time we are in an entirely new situation for which we could not have been prepared. But as the society has become more complex, we should have prepared ourselves.

Beaucoup de questions sur les conséquences économiques de la crise sanitaire du COVID 19, ainsi que sur les mesures de politiques économiques qui pourraient en limiter le coût humain et social, se posent aujourd'hui.

Dans cet entretien [Flora Bellone](#) insiste sur l'ampleur de la crise et la récession historique qu'elle introduit. Elle propose également des scénarios, du plus optimiste au plus noir, pour envisager les transformations du système économique. Une partie de l'entretien est également consacrée à l'impact de la crise sur la recherche en économie, notamment au sein du GREDEG. [Crise du COVID 19 : Ce que les économistes savent et ce qu'ils vont apprendre](#). - Université Côte d'Azur -



[Dominique Torre](#) analyse l'évolution des courbes de taux de huit pays européens pendant la crise sanitaire. Cinq d'entre elles (Royaume Uni, Allemagne, France, Pays-Bas, Belgique) montrent une évolution favorable et trois autres défavorable (Italie, Espagne, Grèce).

Le papier examine, de façon imagée, cinq hypothèses susceptibles d'expliquer ces différences qui reflètent habituellement une évolution des anticipations relatives à la solvabilité de l'émetteur souverain : l'incidence sanitaire de la crise, les « dérapages budgétaires », le poids de la dette publique, la dépendance à l'extérieur, enfin l'incidence de la crise sur les déplacements et l'activité touristique à venir. Seule la dernière de ces explications semble bien fonctionner et indiquer que le réel l'a emporté sur le financier dans les craintes exprimées par les marchés au plus fort de la crise sanitaire (ou de sa première vague).

[COVID-19: Ce que nous disent les courbes de taux européennes](#) - Université Côte d'Azur -

Des enjeux économiques

Un crise économique profonde

Le partage des risques entre les pays du nord de l'Europe et les pays Caiani A., Fagiolo G., Ferraresi T., Ghezzi L., Guerini M., Lamperti F., Napolitano M., Roventini A., Vanni F. (2020) – [Lockdown, dinamiche regionali e settoriali](#). Policy Brief per il ministero per l'innovazione tecnologica e la digitalizzazione.

Cette étude analyse l'impact sectoriel et régional de la crise de la Covid-19. L'analyse, qui implique [M. Guerini](#) et [M. Napolitano](#), montre à quel point l'interdépendance entre les secteurs productifs et le dualisme élevé de l'économie italienne ont de fortes contraintes sur le redémarrage de l'activité économique après un confinement total.

Parallèlement, une analyse détaillée des chaînes de production et de l'exposition au risque Covid-19 des travailleurs permet d'identifier le risque de contagion au niveau régional. Les conclusions conduisent à un optimisme prudent, car nous estimons le risque de chômage « Covid-19 » à un peu plus de 1% du total des employés.

Le partage des risques entre les pays du nord de l'Europe et les pays méditerranéens peut représenter à première vue une perte sèche pour les premiers, mais s'y refuser pourrait conduire par ricochet à une situation catastrophique pour tout le monde.

Dans une Tribune dans Libération intitulée « [Europe : la solidarité économique entre tous les Etats est indispensable](#) », [Jean-Luc Gaffard](#) et [Mauro Napolitano](#) reviennent notamment sur les débats suscités par les suggestions d'émission de « coronabonds » garantis par tous les Etats.

Ils soulignent aussi les risques de refus de solidarité avec les pays méditerranéens qui pourraient se révéler être un boomerang pour les pays du Nord et leurs contribuables dans le cadre de cette crise liée à un choc purement exogène.

Des conséquences sur la solvabilité des entreprises

Dans une [tribune au « Monde »](#), [Jean-Luc Gaffard](#), Professeur émérite d'économie - Université Côte d'Azur, renvoie dos à dos ceux qui croient à une reprise rapide de la croissance et ceux qui espèrent une transition rapide vers un nouveau système. Les économistes keynésiens ont pu croire à une reprise quasi immédiate, à l'issue du confinement fruit de l'épargne forcée des ménages qui pourrait se transformer en surconsommation.

Les économistes classiques ont accepté un surcroît important mais transitoire de dette publique conditionnée à un usage d'urgence. Les écologistes radicaux veulent saisir l'occasion d'accélérer la transition écologique.

Pour Jean-Luc Gaffard, ces discours ont en commun de faire l'impasse sur le temps nécessaire aux adaptations réussies.

Ainsi, parier sur la conversion d'une épargne forcée en dépenses courantes qui garantirait un surcroît d'activité ne prend pas en compte l'incertitude des ménages quant à leurs revenus et emplois futurs. Limiter l'endettement public à des besoins immédiats, alors que dettes et besoins de financement du secteur privé seront durablement élevés, peut avoir des conséquences catastrophiques.

Vouloir accélérer la transition fait courir le risque de nombreuses destructions de capital et d'une véritable dépression. Aussi Jean-Luc Gaffard insiste-t-il sur une double nécessité, celle du changement et celle de sa gradualité qui doit commander la révision de la théorie et de la politique économiques.



Une vingtaine d'économistes dont [Jackie Krafft](#), ont initié une [Lettre Ouverte](#) sur des mesures de solidarité en réponse aux urgences de l'épidémie de Covid-19 qui frappent tous les pays de l'Union européenne.

Ils proposent un fonds commun et centralisé sous la responsabilité des institutions de l'Union afin d'éviter une augmentation insoutenable des dettes nationales, et demandent également que l'UE crée un fonds commun qui émettrait des titres appelés "obligations européennes de Renaissance" pour aider les pays de l'UE à surmonter la crise.

Dans cette lettre ouverte aux dirigeants européens et nationaux, et relayée par Vox Europ, plus de 1500 économistes, universitaires et professionnels de toute l'Europe, proposent que soient collectés des "eurobonds".

Des enjeux économiques

Des conséquences sur la solvabilité des entreprises

Dans le cadre d'une recherche jointe avec l'Observatoire Français des Conjonctures Economiques, des membres du GREDEG ont étudié l'impact de la crise Covid-19 sur la solvabilité des entreprises à partir d'un échantillon d'un million d'entreprises françaises.

L'étude, disponible en ligne [ICI](#) se fonde sur un modèle de simulation où les entreprises minimisent leurs coûts de production dans un contexte de chute brutale de la demande.

L'étude montre les points suivants :

Le tissu productif est lourdement affecté par cette crise, avec des niveaux de défaillances sans précédent. On observe en effet une augmentation des défaillances d'entreprises de 1,4 point de pourcentage (de 1,8% dans un monde sans crise à 3,2%), soit une hausse de presque 80%. Conjointement, l'analyse prédit une multiplication par plus de 2,5 des problèmes de liquidités des entreprises, passant de 3,8% en régime de croissance régulière à plus de 10%.

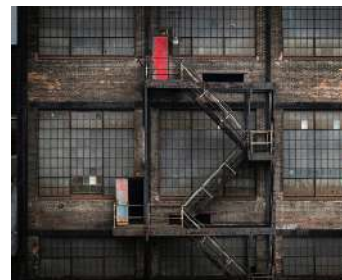
La crise de la Covid-19 a des effets différenciés par secteur, taille, et région. Les secteurs de l'hébergement-restauration, les services aux ménages et la construction sont particulièrement exposés aux défaillances d'entreprises. Les entreprises issues des secteurs du commerce et de l'industrie manufacturière sont affectées dans une moindre mesure. Les microentreprises et les grandes entreprises sont également exposées au risque de faillite, alors que les PME et les ETI sont plus solides. Enfin, le sud-est de la France essentiellement, et l'Île de France dans une moindre mesure devraient enregistrer une augmentation importante de défaillances.

Le dispositif de l'activité partielle a été très efficace pour limiter les défaillances. Sans un tel dispositif, la part d'entreprises défaillantes serait passée de 3,2% contre à 4,4% en janvier 2021. Sur le million d'entreprises étudiées, ce sont ainsi 12 000 qui sont restées solvables grâce au dispositif d'activité partielle.

Cette crise aura également un impact sur l'efficacité globale du système économique français. D'une manière générale, le mécanisme de sélection de marché fonctionne correctement en situation de croissance régulière. En situation de crise en revanche, le mécanisme de sélection se grippe puisque l'on observe une augmentation systématique de la part des entreprises productives dans la population des entreprises insolvable.

Il est donc légitime pour les pouvoirs publics d'intervenir directement en proposant des aides aux entreprises les plus viables. Pour éviter des faillites importantes, les chercheurs proposent un mécanisme de contribution aux fonds propres des entreprises en difficulté pour un coût budgétaire de l'ordre de 8 milliards d'euros.

[Dynamique des défaillances d'entreprise en France et crise de la Covid-19](#)
[Mattia Guerini](#), [Lionel Nesta](#), Xavier Ragot, Stefano Schiavo



[Jean-Luc Gaffard](#) défend l'idée qu'il est opportun que le soutien financier immédiat de l'État prenne la forme d'entrées au capital des entreprises concernées ou d'obligations convertibles en actions pour éviter un surendettement ultérieur source d'illiquidité et d'insolvabilité. Sur le blog de l'OFCE, son billet intitulé «[Réflexion sur la dynamique des faillites : entre court et long terme](#)» observe que de telles mesures n'excluent pas, bien au contraire, de procéder aux réformes permettant de rendre patients les détenteurs de capitaux, qu'il s'agisse de se prémunir de l'activisme de certains fonds de placement en développant les actions de loyauté et contrariant les transactions financières à haute fréquence, ou de favoriser la banque dite de proximité plutôt que la banque de marché.

Des enjeux économiques

Technologies, emplois, compétences

L'éclaircie possible, mais temporaire, en matière sanitaire, nous projette dans la crise économique et sociale.

Elle nous amène à dresser un premier constat des répercussions de l'épisode COVID-19 sur les marchés du travail. En effet, une partie de l'économie mondiale est à genou – économie qui devrait être en récession aux alentours de 5% en 2020 !

Les emplois et les compétences nécessaires au travail ont été transformés et ils ne seront plus les mêmes dans un monde post-pandémique.

Le futur proche verra un monde automatisé, où l'IA et d'autres technologies pourront effectuer des tâches précédemment réalisés par les humains.

Le COVID-19 a accéléré la transformation numérique de nombreuses entreprises, apportant ainsi un énorme besoin de nouvelles compétences.

Le travail à distance a été pratiqué pendant cette période et pourrait dans un proche avenir être considéré comme une nouvelle normalité au travail.

C'est ce qu'explique [Adel Ben Youcef](#) dans son article à Réalités Online [Technologies, emplois et compétences dans un monde post COVID-19 !](#)

Sur l'enseignement supérieur...

L'ère post covid-19 invite à opérer un changement organisationnel profond du modèle d'enseignement supérieur. [Adel Ben Youssef](#) analyse en deux parties de la crise du confinement et quelques propositions sur les évolutions attendues dans l'ère post-COVID-19 de ce secteur. Il indique notamment que les établissements d'enseignement deviennent des « *établissements d'enseignement virtuels* » et que leur fonction va évoluer dans un avenir proche. Le COVID-19 offre une occasion de revoir en profondeur l'expérience d'apprentissage dans l'enseignement supérieur. Celle-ci passe par un réel changement de modèle organisationnel et opère une véritable rupture (disruption). Les enseignants devraient être pris en compte de manière particulière dans cette rupture, car la nature de leur métier se modifie en profondeur. De nouvelles compétences sont à acquérir et de nouveaux rôles devraient être endossés. Dans le même temps, la crise du COVID-19 a profondément touchée la population étudiante qui en sort fortement fragilisée. Un pacte avec les étudiants est à mettre en place d'urgence avec des dispositifs psychologiques, financiers et numériques. Enfin, le modèle d'éducation devrait prendre en compte davantage les caractéristiques de la nouvelle génération et ses aspirations. Les *curricula* sont à revoir dans ce sens. Dans l'enseignement supérieur, il y aura un avant et un après COVID-19

Article 1 - [Le COVID-19 et la nécessaire mutation du modèle d'enseignement supérieur : changement organisationnel et compétences des enseignants.](#)

Article 2 - [Le COVID-19 et la nécessaire mutation du modèle d'enseignement supérieur : Mieux prendre en compte les conditions et les aspirations des étudiants](#) - Réalités Online -



Des enjeux sectoriels

Sur l'audiovisuel...

La crise du « grand confinement » constitue un double défi pour les médias. Un défi économique d'abord car le secteur doit adopter de nouvelles méthodes de travail, mais également un défi de confiance lié à la fiabilité des sources d'information.

Ce double défi est d'autant plus critique que le secteur de l'audiovisuel est en crise structurelle. Dans ce contexte particulier, Erwan Le Noan et [Frédéric Marty](#) s'interrogent sur l'adéquation des régulations sectorielles dans cet article à La Tribune : [L'audiovisuel face au Coronavirus : vers une concentration accrue ?](#)

Ils soulignent que face à l'ampleur de la crise, pour que les médias français et européens puissent réagir, il faut probablement que puissent émerger des champions - non par l'érection de murailles illusoires, mais par la promotion de la qualité et d'une compétition économique à égalité des armes. C'est alors au législateur de le leur permettre.



Sur le tourisme...

[Short and Long Run Effects of COVID-19 on the Hospitality Industry and the Potential Effects on Jet Fuel Markets](#) - IAEE Energy Forum - de But Dedaj, [Adel Ben Youssef](#), Adelina Zeqiri.

This paper aims to investigate the short and long run effects of COVID-19 on the hospitality industry and the potential effects on the jet fuel market. The authors examine the effect on airlines, and changes to demand for jet fuel and jet fuel prices. While the duration of COVID-19 is still unknown, their main findings shows that the hospitality industry is deeply impacted in the short term. Implementation of measures to slow the spread of COVID-19 have caused the tourism industry to collapse. The effects of COVID-19 on tourism so far are not sufficient to allow firm conclusions since the impact of the virus will depend on how the pandemic evolves and how long it lasts. In the short run, the hospitality industry has been affected by the dramatic fall in flights, potential bankruptcy of airlines, hotel closures and cancellations of international events.



Des enjeux sectoriels

Sur l'énergie...

La chute du prix du pétrole n'est pas synonyme de fin du monde, mais peut-être annonce-t-elle simplement la fin de l'ère du pétrodollar, se demandent quatre chercheurs.

Ils indiquent qu'en l'absence d'un remède miracle, ou d'un vaccin, la parenthèse Covid-19 risque de modifier en profondeur les habitudes de consommation et de changer la demande mondiale pour les produits pétroliers de manière durable. Ceci pourrait marquer une entrée fracassante dans l'ère de l'après-pétrole, ou plus exactement la fin de l'ère du pétrodollar.

En effet, le seul pays disposé à acheter du pétrole, si l'activité redémarre, est la Chine. Mais la Chine souhaiterait passer à d'autres types de contrats libellés en Yuan.

[La chute du prix du pétrole n'est pas synonyme de fin du monde](#)

- Le monde Arabe -

[Adel Ben Youssef](#), Fateh Belaid, Benjamin Chiao et Khaled Guesmi



In April 20, 2020, the price of a barrel of oil plummeted to – 37.63 US dollars at (West Texas Intermediate) WTI, as a result of the sharp drop in demand. US oil prices traded below zero! This had never happened before!!

The oil market remains the barometer of the world economy. Negative prices on the oil futures markets also indicate substantial uncertainty about the ability of the global economy to rebound in the medium term. Failure of containment policies around the world could lead to greater depression and a cascading bankruptcy in the global oil sector (notably those of Shale Gas in the United States). This episode of COVID-19 will also mark a profound change in consumer behavior. The consumption of petroleum products is expected to decline structurally.

Article [«Is the petrodollar era ending to be replaced by an Yuan denominated oil market?»](#) - NewIn Asia -

[Adel Ben Youssef](#), Fateh Belaid, Benjamin Chiao et Khaled Guesmi



.....

The current global medical crisis has sounded the death knell for conventional beliefs about the inability of oil resources to support the world economy. For several decades, many experts predicted a decline in oil production in line with ideas like Marion King Hubbert's (1956) peak oil theory.

However, the coronavirus epidemic event upset this.

[COVID-19 pandemic will bankrupt more economies than it kills](#) in China.org.cn

Adel Ben Youssef, Fateh Belaid, Benjamin Chiao and Khaled Guesmi

Des questions de circulations

L'activité humaine a profondément modifié les mouvements de circulation. À l'origine, ces mouvements dépendaient étroitement de l'environnement naturel : vents, courants marins et fluviaux, déplacement de matières, d'organismes vivants, etc. Aujourd'hui, la situation est totalement différente. Les flux de circulation sont de plus en plus étroitement liés à l'action humaine. Plus encore que pour les circulations naturelles que l'homme a tenté de canaliser, les circulations produites par l'activité humaine se nourrissent d'une illusion de contrôle. Parce que l'homme est à leur origine, le sentiment est très largement partagé qu'il lui suffit de stopper son action pour que cette circulation cesse effectivement. [Jean-Sylvestre Bergé](#), montre que l'électrochoc mondial suscité par la propagation du coronavirus « COVID 19 » dès l'automne 2019 est un exemple de circulation totale produite par l'homme et qui échappe dans une large mesure à son contrôle. Cette forme extrême de circulation fait l'objet du projet de recherche IUF IFITIS ([projet senior 2016-2021](#)).

Lire : [COVID-19 ou comment penser en droit l'illusion du contrôle des flux ?](#)

- Université Côte d'Azur -



Des questions de propriété intellectuelle



Le 15 mai dernier, [Cécile Ayerbe](#) est intervenue avec Jamal Azzam (Université Toulouse Capitole) et Julien Pénin (Université de Strasbourg) sur XerfiCanal pour présenter une recherche en cours sur le nouveau modèle d'affaires des trolls de brevets.

A partir d'un litige en matière de brevets qui est apparu dans le cadre de tests de dépistage sur le COVID19, ils mettent à jour un modèle de trolling contaminant.

Vidéo : [Le trolling de brevet : un racket à l'innovation](#)

Les stratégies de trolling se transmettent alors, sans mauvais jeu de mot, de manière virale en raison de la financiarisation extrême de la propriété intellectuelle.

Cécile Ayerbe est également intervenue sur le même thème dans le cadre de la table ronde de l'Association Internationale de Management Stratégique dédiée à « La face cachée de l'innovation » (vidéo également prochainement en ligne sur le site de l'AIMS).

Des questions comportementales

Gérald Gaglio, sociologue au sein du GREDEG a largement interrogé les comportements liés au port du masque.

Avec Alexandre Mallard, Morgan Meyer, Madeleine Akrich de l'Ecole des Mines de Paris, Franck Cochoy, Roland Canu et Cédric Calvignac de l'Université Toulouse Jean Jaurès, il participe à un projet (Maskovid) **soutenu par l'Agence Nationale de la Recherche et l'Institut Universitaire de France**.

Dans le contexte du confinement, ces chercheurs ont développé une méthode originale faisant appel à une initiative de science citoyenne. Il s'agit d'un travail qui vise à mieux comprendre l'effet de la pandémie sur nos comportements.

Une première phase d'enquête fait appel à des citoyens volontaires. Début avril un deuxième volet de l'enquête a été proposé auprès des personnels soignants.

En lien avec ce projet et les questions que soulèvent le port du masque, notamment dans notre relation aux autres, dans les pratiques de travail et en termes de culture populaire, Gérald Gaglio est intervenu dans plusieurs médias.



Alors que les gouvernements infléchissent leur position sur le port du masque, les internautes, via l'humour ou la provocation, ont bien participé : [Best of des « masques moqueurs du web »](#).
Propos de recueillis par J.F. Roubaud de Monaco-Matin

[Consommation - Les discours incantatoires et les leçons de morale ne suffisent pas pour faire évoluer les comportements](#) - Le Monde -

Dans cette tribune, [Anthony Hussenot](#) interroge les choix des modes de consommation dans la sortie de crise économique. Il insiste sur le fait que cette crise a révélé que les produits et les services consommés ne sont pas seulement des échanges économiques, ou des formes de vote politique comme on l'entend parfois. Bien plus, ce sont des actions concrètes et nécessaires au développement ou au maintien de certains modes de production, de distribution et de création des richesses. Le consommateur n'est donc pas un acteur passif. Au contraire, plus que jamais, consommer, est donc jouer sa partition aux côtés des producteurs, distributeurs et pouvoirs publics.

La crise du Covid-19 suscite des expériences variées dans le monde du travail. Mais qu'en est-il des professionnels faiblement qualifiés, ces « premiers de corvée » auxquels peu d'attention est généralement accordée.

[Gérald Gaglio](#), Alexandre Mallard et Franck Cochoy analysent les témoignages de ces experts du masque.
[Des « invisibles » tombent le masque](#) - The Conversation -

Aides-soignantes, livreurs, éboueurs, caissières, agents d'entretien, conducteurs de bus...

Une équipe de sociologues a recueilli leurs témoignages sur leurs usages et perceptions du masque, cet accessoire devenu indispensable en quelques semaines. [Les « premiers de corvée » racontent leur rapport au masque](#) - Mediacités -

Le masque sanitaire a fait une percée fulgurante dans l'espace public et médiatique.

Jusque-là réservé à des professionnels très spécialisés, le masque s'est imposé aujourd'hui au quotidien dans tous les foyers.

[«Le masque symbolise des modes de vie chamboulés»](#) - Nice-Matin -

Avec le déconfinement, **Gérald Gaglio** observe un « [relâchement des comportements civiques usuels](#) » et analyse ici ces incivilités - Nice-Matin -

DEMAIN, QUELS CODES SOCIAUX ?



Et maintenant, on fait quoi ?
Finie la bise ?
Finies les soirées au bar ?

Echanges entre la patronne d'une institution de la fête toulousaine, le bar Chez Tonton, et **Gérald Gaglio** sur la nouvelle convivialité dans le monde de demain.

Vers une nouvelle organisation du travail ?

Télétravail : une opportunité pour réduire les inégalités liées aux handicaps

La date du jeudi 12 mars 2020 restera dans l'histoire comme étant le jour où un pays tout entier a été sommé de basculer dans le télétravail. Du jour au lendemain, de nombreux travailleurs ont dû adopter cette pratique et ce, dans les pires conditions. Impréparation des services supports des administrations et des entreprises, improvisation sur les outils à utiliser, lenteur des connexions Internet, présence des enfants à la maison et à cela, il faut ajouter un contexte anxigène rarement rencontré.

Anthony Hussenot observe cet impact de la crise dans l'organisation du travail à L'Université Côte d'Azur.

[Comment la crise du coronavirus est en train de changer le monde du travail ?](#)

La date du 11 mai 2020 comme première phase du déconfinement permet à chacun de créer du sens dans la crise du Covid-19, explique **Anthony Hussenot** dans sa tribune à L'OBS. « [Le 11 mai : une date hasardeuse mais nécessaire pour sortir de la crise](#) »

Elle marque pour certains le début de la remise en marche de leur activité et pour le personnel mobilisé, elle signifie un possible retour à la normal. Cette date est très hypothétique, mais elle permet à chacun de faire émerger une nouvelle temporalité permettant de prendre des décisions dès à présent

La généralisation forcée du télétravail est une chance pour penser une organisation du travail plus égalitaire et plus inclusive entre les personnes en situation de handicap et les valides.

Anthony Hussenot et **Mai-Anh Ngo** présentent ces différentes modalités plus égalitaires en mettant notamment l'accent sur la fin des difficultés liées au transport pour se rendre sur son lieu de travail ou encore l'inadaptation des locaux. Ils n'en oublient pas pour autant les nouveaux risques d'isolement inhérents au télétravail.

Tribune dans Libération [Télétravail : une opportunité pour réduire les inégalités liées aux handicaps.](#)



Quelle productivité pour les chercheurs ?

The COVID-19 lockdown impacted academics as any other working category but, was the impact the same for female and male academics? In a joint study between UNI-MERIT (NL) and GREDEG, Nanditha Mathew, Fabiana Visentin, and **Michele Pezzoni** have surveyed their colleagues to address this question. The survey aimed to collect information about researchers' productivity and family characteristics. Preliminary results, based on one of the two labs surveyed, show that female researchers with children had a substantial productivity decrease during the lockdown. Interestingly, female researchers have used the lockdown period to close ongoing projects, while male researchers opened up new research avenues.



L'organisation du travail au sein du GREDEG

L'équipe d'appui à la recherche

VIDÉOS HEBDOMADAIRES

L'équipe IT, en contact pendant tout le confinement, notamment grâce aux visios, a pu assurer la continuité du service du GREDEG, tout en rencontrant toutefois avec joie quelques invités surprises (enfants, animaux de compagnie,...).

OUTIL COLLABORATIF

Pendant le confinement, les IT ont tiré l'expérience de leur organisation en créant un outil collaboratif commun dédié aux missions de l'équipe. Cet intranet permet de voir en un clin d'oeil toutes les informations utiles et l'avancée des dossiers en temps réel.

COMMUNICATION INTERNE

Une réflexion sur la communication interne autour de bonnes pratiques adaptées pour améliorer l'utilisation des ressources a été menée. Mise en place d'espaces partagés, Blog, visuels ...

RENCONTRES | CINJI LA TORTUE

**INTRANET
GREDEG - IT**

NAVIGUER DANS L' INTRANET-IT

TRUCS & ASTUCES
compléter...

TRUCS & ASTUCES
à compléter...

BLOG BLABLA
POUR CHAQUE POST, L'ENSEMBLE DES IT REÇOIT UNE ALERTE E-MAIL.
• Dans le titre du post, spécifier à qui doit être adressé le message si cela ne concerne pas tous les IT.
• Penser à supprimer si obsolète.

FORUM QUOI DE NEUF
• Poster des annonces qui ont été dans le temps, puis penser à Par exemple, on informe d'un colloque, ou d'un nouvel arrivant

ARCHITECTURE

WIDGETS
Pratiques, en 1 clic

BIBLI PAR
Au quotidien

COLLOQUI
Passés, en cours, à l'

PROJET | COMMUNICATION

VISIOS | RÉUNIONS DE TRAVAIL

CREATION | OUTIL COLLABORATIF



ABONNEMENT À LA LETTRE
gredeg.lettre@listes.unice.fr

[SITE WEB GREDEG](#)

Publications récentes

H. d'Albis, **G. Attanasi**, E. Thibault. 2020. « An Experimental Test of the Under-Annuity Puzzle with Smooth Ambiguity and Charitable Giving ». A paraître in *Journal of Economic Behavior & Organization*.

M. Alifano, **G. Attanasi**, F. Iannelli, F. Cherikh, A. Iannelli. 2020. « COVID-19 Pandemic: A European Perspective on Health Economic Policies ». *Journal of Behavioral Economics for Policy* 4: 35-43.

G. Attanasi, K. Boun My, M. Buso, M., A. Stenger. 2020. « Private Investment with Social Benefits under Uncertainty: The Dark Side of Public Financing ». *Journal of Public Economic Theory* 22: 769-820.

G. Attanasi, L. Concina, C. Kamate, V. Rotondi. 2020. « Firm's Protection against Disasters: Are Investment and Insurance Substitutes or Complements? ». *Theory and Decision*, 88: 121-151.

G. Bradley, **Z. Babutsidze**, A. Chai, J. Reser J. 2020. « The Role of Climate Change Risk Perception, Response Efficacy, and Psychological Adaptation in Pro-environmental Behavior: A Two Nation Study ». *Journal of Environmental Psychology* 68: 101410.

Dominique Torre, **Qing Xu**. 2020. « Digital payment in China: adoption and interactions among applications ». A paraître in *Revue d'Economie Industrielle*, special issue Economie numérique.

A. Zylbersztejn, **Z. Babutsidze**, N. Hanaki. 2020. « Preferences for observable information in a strategic setting: An experiment ». *Journal of Economic Behavior and Organization* 170: 268-285.

Conférences

Michela Chessa, Nobuyuki Hanaki, Aymeric Lardon, Takashi Yamada. Carrying on the Nash Program: An Experimental Comparison of Two Mechanisms to Implement the Shapley Value. 11th Southern Europe Experimental Team's Meeting (SEET Workshop 2020), Naples, February 6-8 2020

Lise Arena, **Marta Ballatore**, **Agnès Festré**, Experiments in Information Systems: A Methodological Alternative to the Analysis of Trust in the Use of Disruptive Technologies? AIM, Marrakech, June 10-13 2020 (online because of the Covid19).

Lise Arena, **Nathalie Oriol**, Iryna Veryzhenko, From the pit to millions of bits: Exploring stock market crashes as socio-technical failures through a history-friendly agent-based model. In *Proceedings of the 28th European Conference on Information Systems (ECIS)*, An Online AIS Conference, June 15-17, 2020.

Giuseppe Attanasi, **Marta Ballatore**, **Michela Chessa**, **Agnès Festré**, **Chris Ouangraoua**, The Fast, the Furious and the Smart: An experimental approach, SABE (Society for the Advancement of Behavioral Economics), Higher School of Economics, Moscou, July 22-26 2020 (online because of the Covid19).

Visiting

Agnès Festré Professeure invitée à la LUISS, Rome, Italy (mars 2020).

Summer schools

Barbara Buljat, participation to the 2nd ECMCRC Summer School on Behavioral and Neuroscientific Research for Economics, Finance and Accounting [VIRTUAL EVENT] July 6th - 10th, 2020.

Publications récentes

Ballet Jérôme, **Bazin Damien**, Jérôme Albert, Komana Boniface K. 2020. « Unequal capabilities and natural resource management: The case of Côte d'Ivoire ». *World Development*, 134: 105016.

Fateh Belaïd, **Adel Ben Youssef**, **Nathalie Lazaric**. 2020. « Scrutinizing the direct rebound effect for French households using quantile regression and data from an original survey ». *Ecological Economics*, Vol. 176, 106755

Hassan Arouri, **Adel Ben Youssef**, Francesco Quatraro, Marco Vivarelli. 2020. « Drivers of Growth of Firms in Tunisia: Young vs Mature ». *Small Business Economics*, Vol. 54, pp.323-340.

Adel Ben Youssef, Sabri Boubaker, But Dedaj, Mjellma Vokshi-Garabru. 2020. « Digitalisation of the Economy and Entrepreneurial Intention ». *Technological Forecasting and Social Change*, available online 22 April 2020, 120043. In press.

Gautier Arnaud, Elise Bonneveux. 2020. « The diffusion of corporate social responsibility within an organizational field: An analysis through the complementary lenses of neo-institutional theory and actor-network theory ». *M@n@gement*, Forthcoming.

Sveltana Klessova, **Catherine Thomas**, Sebastian Engell. 2020. « Structuring inter-organizational R&D projects: towards a better understanding of the project architecture as an interplay between activity coordination and knowledge integration ». *International Journal of Project Management*. Forthcoming.

Aura Parmentier, **Nathalie Lazaric**, Giovanni Cajas-Santana. 2020. « The effortful process of routines emergence: The interplay of entrepreneurial actions and artefacts ». *Journal of Evolutionary Economics*, Forthcoming.

Oksana Polova, **Catherine Thomas**. 2020. « How to perform collaborative servitization innovation projects: the role of Servitization Maturity ». *Industrial Marketing Management*, Forthcoming.

Contrats

Edward Lorenz a obtenu un soutien financier de la part de [l'Observatoire des impacts Technologiques, Économiques et Sociétaux de l'Intelligence Artificielle et du numérique](#) pour son projet « **The Impact of Machine Learning on Jobs and Skills** ». Ce projet étudie comment l'adoption des technologies de l'Intelligence Artificielle (IA) (de type machine learning) participe à la transformation des métiers au sein de secteurs clefs des territoires de la Côte d'Azur.



Prix et distinction

Alexandre Azoulay, doctorant en Sciences de Gestion (2^{ème} année), a brillamment obtenu le [prix des meilleures contributions managériales ou sociétales](#) pour son article « **'Briser le miroir' pour capter la valeur d'un écosystème en reconfiguration : une étude détaillée de la stratégie logicielle de Renault** » communiqué à la XXIX^{ème} conférence de l'AIMS qui s'est tenue du 03 au 05 Juin 2020 en ligne (pour cause de Covid -19).



Communauté scientifique et insertion

Cécile Ayerbe a été élue membre du Conseil d'Administration de l'Association Internationale de Management Stratégique (AIMS).

Publications récentes

Marco Baudino, 2020. « Environmental Engel curves in Italy: A spatial econometric investigation », *Papers in Regional Science*, <https://doi.org/10.1111/pirs.12521>.

Laurence Saglietto, Cécile Cézanne, Delphine David, 2020. « Research on Structural Holes: An Assessment on Measurement Issues ». *Journal of Economic Surveys*, 34(3), 572-593.

Alessandra Colombelli, **Jackie Krafft**, Francesco Quatraro, 2020. « Firms' growth, green gazelles and eco-innovation: evidence from a sample of European firms ». *Small Business Economics*, <https://doi.org/10.1007/s11187-019-00236-8>.

Jacques Mairesse, **Michele Pezzoni**, Fabiana Visentin, 2020. « Does Gender Matter for Promotion in Science? Evidence from Physicists in France ». *Revue Economique*, à paraître.

Gianluca Orsatti, Francesco Quatraro, **Michele Pezzoni**, 2020. « The antecedents of green technologies: The role of team-level recombinant capabilities ». *Research Policy*, 49(3), 103919.

Rafaele Miniaci, **Michele Pezzoni**, 2020. « Social Connections and Editorship in Economics ». *Canadian Journal of Economics*, 53(3).

Joël Ravix, 2020. Compte rendu de la 3^e édition de l'ouvrage de Ghislain Deleplace, Histoire de la pensée économique. Du « royaume agricole » de Quesnay au « monde à la Arrow-Debreu », *Revue d'Histoire de la Pensée Economique*, n°11.

Joël Ravix, 2020. « De Francis Bacon à William Petty : une autre économie politique républicaine ? », *Revue d'Histoire de la Pensée Economique*, n°12, à paraître.

Contrats



H2020, IRIS Smart cities : Principal Investigator

Notre 2^{ème} livrable, D3.2 *Sustainable Business Model Dash-board tool* a été transmis pour approbation à la Commission Européenne et fera l'objet d'un webinaire Smart Cities par Marco Baudino et Jackie Krafft



CHAIRE ÉNERGIE & PROSPÉRITÉ (ENS, Polytechnique, ENSAE) : co-PI

Un webinaire par Clémence Bourcet, Cécile Cézanne et Sandra Rigot « Le financement participatif des projets d'énergies renouvelables : étude empirique des motivations des investisseurs français » est programmé pour le 8 juillet.



Observatoire des Sciences et Techniques, HCERES, Paris

Banque interaméricaine de développement, IDB, Washington DC

Michele Pezzoni a obtenu un contrat de conseiller scientifique à l'OST-HCERES, et de *scientific advisor* à la Banque Interaméricaine de Développement

Visiting

Le séjour de **Paula Stephan** (Georgia State University, Etats-Unis) en tant que professeur invité à l'Université Côte d'Azur pour 1 mois est remis à 2021. Ses travaux sont fondateurs de l'économie de la science

Workshops

KID 2020 a été repoussée au 5-9 juillet 2021, en raison de la crise sanitaire.

Les membres de GFI ont fait des communications invitées dans les colloques suivants :

The 14th Virtual Workshop on The Organisation, Economics and Policy Of Scientific Research, 9-10 July 2020

NBER SI 2020 Science of Science Funding, July 16, 2020

The 80th Annual Meeting of the Academy of Management, 7-11 August 2020



La vie scientifique

O. Bruno, R. Chiappini et B. Gros Lambert. 2020. « Quelle valeur ajoutée pour les banques françaises ? ». *Revue Economique*, Presses de Sciences Po, A paraître.

Cette étude propose une méthode de calcul de la valeur ajoutée bancaire ajustée du risque de crédit. En appliquant cette méthode sur une base de données trimestrielle originale, les auteurs montrent qu'en moyenne sur la période 2003-2015, la production bancaire en France est surestimée de 50 %. Ainsi, le poids moyen des institutions financières dans le PIB français passe de 2,9 % à 2 % entre 2003 et 2015. De plus, à partir d'une analyse empirique fondée sur des modèles ARDL, la méthode proposée suit le cycle économique alors que la méthode actuelle de calcul de la valeur ajoutée bancaire en est déconnectée. Cette méthode de calcul est ainsi en adéquation avec les critères fixés par les institutions internationales pour la mesure de la valeur ajoutée bancaire.

Lorentz, E., et **S. Pommet** (2020). Mobile money, inclusive finance and enterprise innovativeness: an analysis of East African nations, *Industry and Innovation*, DOI: 10.1080/13662716.2020.1774867.

Cette étude explore la relation entre l'adoption par les firmes des services d'argent mobile et leur performance à l'innovation dans trois pays d'Afrique de l'Est : le Kenya, la Tanzanie et l'Ouganda. Nous soutenons l'idée selon laquelle l'utilisation de l'argent mobile par les firmes dans ces pays a un impact indirect sur leur probabilité d'innover en réduisant les contraintes de financement auxquelles elles font face. Nous utilisons les données mises à disposition par la Banque Mondiale (*World Bank Enterprise Surveys*) et recueillies via des questionnaires administrés à des firmes localisées dans les trois pays d'Afrique de l'Est. En adoptant une approche de modélisation séquentielle, nous montrons que la probabilité d'innover (innovations de processus, de procédé et organisationnelle) dépend de la présence ou non de contraintes en termes de financement externe (crédit) et que la probabilité de faire face à des contraintes de financement externe dépend des choix effectués par les firmes à propos de leur utilisation des services d'argent mobile. Cet impact indirect est plus important pour les petites firmes que pour les moyennes et les grandes firmes.

Activité contractuelle

Dans le cadre de l'appel à projet « **Territoire et Chômage** », porté par **Pole Emploi**, deux chercheurs de HCC, **C. Joyez** et **C. Laffineur**, étudient les facteurs expliquant les disparités territoriales des dynamiques d'emploi. Dans leur présentation du Jeudi 2 juillet dernier, les deux chercheurs expliquent l'hétérogénéité de « résilience » territoriale, à savoir la capacité à limiter les effets sur l'emploi d'un choc négatif affectant l'économie. Pour ce faire, ils quantifient le potentiel de reconversion professionnelle offert localement aux travailleurs de chaque zone d'emploi, en estimant la proximité des compétences entre les professions présentes sur la zone, à travers l'étude du réseau de mobilité professionnelle des individus observée dans les données DADS panel. Ce faisant, les chercheurs montrent que cet indicateur territorial du potentiel de reconversion n'affecte pas la probabilité pour une région de subir un choc, mais augmente significativement sa capacité à le juguler à court terme. Cette grille de lecture est d'autant plus pertinente que le choc se concentre sur certains types de tâches, plutôt que sur l'ensemble d'un secteur, comme cela est de plus en plus probable lors des chocs dus au progrès technique (robotisation), à la mondialisation (progrès technique) et certainement suite à la crise actuelle de la covid-19.

Dans le cadre du projet **TETRIIS**, HCC a accueilli le **Professeur S. Schiavo de l'Université de Trento**, en Italie, pendant la semaine du 2 au 6 mars 2020. Les venues fréquentes prévues dans le cadre du contrat TETRIIS ont été annulées du fait de la crise de la Covid-19. Son prochain séjour est prévu pour fin juillet 2020.

Workshop HCC

Le 6 février 2020, **O. Bruno** et **L. Nesta** ont organisé une demi-journée de rencontre entre les chercheurs de HCC et les doctorants et post-doctorants impliqués dans le projet. **A. Persanda**, **A. Corsini**, **A. Ruiz**, **L. Menez**, et **F. Bellone** ont ainsi pu présenter l'état d'avancement de leur travaux et bénéficier des commentaires des chercheurs associés au projet dans un esprit de grande convivialité. Du fait du confinement, la seconde journée prévue en juin 2020 a été annulée.

Visiting

F. Bellone termine son année sabbatique à **Keio University**, au Japon, dans le cadre de sa collaboration avec le Professeur **T. Matsuura**. Son retour est prévu pour la rentrée.



Publications récentes

Articles

Richard Arena. 2020. « La théorie économique est-elle encore utile ? ». *Les Cahiers d'économie politique*, à paraître.

Richard Arena. 2020. « What can *still* be learnt from Sraffa's study of prices in a surplus economy? », in M. C. Marcuzzo, G. Deleplace et P. Paesani: *New perspectives on political economy and its history*". Palgrave Macmillan.

Richard Arena et Katia Caldari. 2020. « Léon Walras and Alfred Marshall: microeconomic rational choice or human and social nature? », *Review of Political Economy*.

Assous Michael et **Muriel Dal Pont Legrand** (2020), « Growth without expectations: The original sin of neoclassical growth models », in *Expectations - Theory and Applications in Historical Perspectives*, ed. By Prof. Dr. Warren Young, Prof. Dr. Arie Arnon, Dr. Karine Van Der Beek, Springer Verlag.

Nicolas Brisset. 2020. « L'organe comme marchandise fictive », *Actuel Marx*, 67(1) : 167-184.

Nicolas Brisset et **Dorian Jullien.** 2020. The model (also) in the world: Extending the sociological theory of fields to economic models, *Journal of Economic Methodology*, 27(2), pp. 130-145.

Nicolas Brisset et **Raphaël Fève.** 2020. « The Vichy opportunity: Perroux's institutional and intellectual entrepreneurship », *Research in the History of Economic Thought and Methodology*, vol. 28B, pp. 131-151.

Ouvrage

Jean-Luc Gaffard, Amendola Mario et Saraceno Francesco. 2020. *Le Temps retrouvé de l'économie*. Paris Odile Jacob.

Revue d'ouvrages

Brisset Nicolas. 2020. Capital and Ideology and Capital et idéologie: by Thomas Piketty, translated by Arthur Goldhammer, Harvard University Press, Cambridge, MA, 2020, 2204 p., £31.95, ISBN 9780674980822 and by Thomas Piketty, Seuil, Paris, 2019. 1232 p. *The European Journal of the History of Economic Thought*, Volume 27, 2020 - Issue 3.

Coordination de numéros spéciaux

- Coordination d'un numéro spécial auprès de la revue *Oeconomia* « Les Economistes Français », **Richard Arena** et **Nicolas Brisset** <https://journals.openedition.org/oeconomia/7609>. 10-1 - 2020
- Coordination d'un numéro spécial auprès de la revue *Oeconomia* « Simulations in Economics : Methodological and Historical Perspectives » **Muriel Dal Pont Legrand**, John Davis, Magda Fontana, Cyril Hédoïn et Alan Kirman. (sous presse).

Working papers

- Romain Plassard 2020-30 [Making a Breach: The Incorporation of Agent-Based Models into the Bank of England's Toolkit](#)
- **Matthieu Renault.** 2020-27 [Theory to the Rescue of Large-scale Models: Edmond Malinvaud's Alternative View on the Search for Microfoundations](#)
- Aurélien Goutsmedt, **Matthieu Renault** & Francesco Sergi 2020-26 [European Economics and the Early Years of the "International Seminar on Macroeconomics"](#)
- Rodolphe Dos Santos Ferreira 2020-22 [When Muth's Entrepreneurs Meet Schrödinger's Cat](#)
- Michaël Assous, **Olivier Bruno**, Vincent Carret & **Muriel Dal Pont Legrand** 2020-17 [Expectations and Full Employment: Hansen, Samuelson and Lange](#)
- Michaël Assous, **Muriel Dal Pont Legrand** & Sonia Manseri 2020-12 [Samuelson's Neoclassical Synthesis in the Context of Growth Economics, 1956-1967](#)
- Nicolas Brisset 2020-04 [Capital et idéologie : une critique](#)

Séminaire : Muriel Dal Pont Legrand. 2020. Séminaire H2M, Phare, Université Paris 1 La Sorbonne Panthéon, « Samuelson and the neoclassical synthesis in the context of growth economics 1956-1967 », papier co-écrit avec Michael Assous et Sonia Manseri, 12 juin, 2020.



Publications récentes



Jean-Sylvestre Bergé, Gilio Cesare Giorgini (dir.). 2020. *Le sens des libertés économiques de circulation / The Sense of Economic Freedoms of Movement*. coll. Droit Economie International, préf. B. Remiche, Bruylant, Bruxelles.

Jennifer Bardy. 2020. *Le passif environnemental de l'entreprise - Contribution à l'avènement d'un droit comptable de l'environnement*. LGDJ, Bibliothèque de droit de l'urbanisme et de l'environnement, Préface de G. J. Martin.



Mai-Anh Ngo, Nicolas Besombes, Jérôme Dupire. 2020. « Esport et joueurs en situation de handicap : De l'inclusion de fait à l'inclusion systémique ». *Jurisport*, n° 204, p 41 s.

Katja Sontag, Frédérique Roux, Omar Zanna. 2020. « Quand universitaires et parlementaires parlent du sport au 21e siècle ». *Jurisport*, n° 207, p. 42.



Contrats - Fablex DL4T



Caroline Lequesne Roth (dir.). 2020. *La reconnaissance faciale dans l'espace public. Une cartographie juridique européenne*, Rapport de Fablex DL4T, avril.

Ce rapport est le résultat des travaux de recherches et de terrain engagés au sein de la Fablex depuis octobre 2018. Il propose la première version d'une « cartographie juridique européenne » des usages de la reconnaissance faciale.

Phénomène global, la technologie s'est emparée du débat public national et européen suscitant, de la part des pouvoirs publics, des prises de position prudente. De nombreux gouvernements encouragent avec constance la multiplication des expérimentations en vue d'offrir, à leurs industriels, les terrains d'application indispensables à la formation de

champions nationaux. Si la Commission européenne plaide pour l'uniformisation des usages circonstanciés dans le respect des droits fondamentaux et de la protection des données, elle identifie l'urgence dans le « débat » : interdiction et moratoire, un temps envisagés, sur le modèle de la loi californienne, ne sont pas à l'agenda.

Le présent rapport s'inscrit dans ce contexte. Il vise à apporter un éclairage sur l'état du droit, les prises de position des autorités nationales compétentes, et les expérimentations nationales conduites. Ce travail a notamment pour objectif d'identifier les points de convergence entre les États et d'interroger l'existence d'une voix commune.

Un échantillon de 9 pays a été investigué: l'Allemagne, la Belgique, l'Espagne, la France, l'Italie, les Pays-Bas, la République tchèque, le Royaume-Uni et la Suède. Des informations relatives aux expérimentations conduites au Danemark, en Finlande et en Slovaquie complètent ce tableau. Ce choix s'est fondé sur les données nationales accessibles, au regard des langues maîtrisées par les auteurs de l'étude.

Si des sensibilités et approches nationales sont observables, nous concluons au terme de notre étude :

- Qu'aucun des États étudiés n'a, à ce jour, adopté de législation spécifique à l'encadrement de la technologie ;
- Que les autorités de protection des données, compétentes, adoptent dans leur majorité une position circonspecte : rappelant les risques liés aux usages de la technologie, elles sont bien souvent les témoins mal armés des expérimentations qui se multiplient ;
- Que les débats nationaux et institutionnels laissent entrevoir l'insuffisance des garanties démocratiques que le législateur est invité à pallier.

Publication détaillée



Christophe Charlier, Gilles Guerassimoff, Ankinée Kirakozian, Sandrine Selosse, 2020. "Under Pressure! Nudging Electricity Consumption within Firms: Feedback from a Field Experiment," *The Energy Journal*, DOI: 10.5547/01956574.42.1.ccha

De nombreux économistes et psychologues ont étudié l'impact des *nudges* sur les comportements pro-environnementaux des ménages. Il est intéressant de noter que les nudges privés peuvent être imaginés pour les entreprises. Pourtant, les études portant sur la consommation d'énergie des employés sont rares. L'objectif de notre article est d'explorer cette question à l'aide d'une expérience de terrain menée sur les sites de 47 entreprises françaises. En utilisant une méthodologie en doubles différences, les effets de trois types de *nudge* sur les économies d'énergie des employés sont testés. Le premier *nudge*, « *moral appeal* », met l'accent sur l'utilisation responsable de l'énergie. Le second, « *social comparison* », informe les salariés sur la consommation d'énergie des autres entreprises participant à l'expérience. Enfin, le troisième *nudge*, les « *stickers* », avertit les employés des bonnes pratiques en matière d'économie d'énergie. Nos résultats soulignent la complémentarité de ces incitations. Lorsqu'elles sont mises en œuvre seules, les trois mesures n'ont pas d'effets significatifs sur la consommation d'énergie. Cependant, lorsque les *nudges* « *moral appeal* » et « *social comparison* » sont combinés avec les « *stickers* », ils deviennent efficaces.

Autres publications

Thomas Reverdy, **Frédéric Marty**. 2019. « Le marché de l'électricité : entre politiques énergétiques nationales et encadrement européen ». *Regards croisés sur l'économie*, 2019-2 (25), pp.133-143

Frédéric Marty, Thierry Warin. 2019. « The Use of AI by Online Intermediation Platforms. Conciliating economic efficiency and ethical issues ». *Delphi, Lexxion*, (4), pp.217-225

Frédéric Marty. 2020. Point de vue d'un économiste: de l'activation de la théorie des facilités essentielles dans l'économie numérique. L'articulation des droits de propriété intellectuelle et du droit de la concurrence, Dalloz, collection Thèmes et Commentaires

Frédéric Marty, Thierry Kirat, Hugues Bouthinon-Dumas, Amir Rezaee. 2020. « La crise de la régulation par la sanction ex post : les nouvelles voies de la régulation financière, de la crise des subprimes au trading haute fréquence », *Droit et Société*, 1-2020 (104), pp.71-88

Frédéric Marty, Thierry Warin. 2020. « Concurrence et innovation dans les écosystèmes numériques à l'ère de l'intelligence artificielle ». *Concurrences - revue des droits de la concurrence*, 2020 (1), pp.36-41

Sophie Harnay, **Frédéric Marty**, Joëlle Toledano. 2020. « Concurrence et risque algorithmique : quelle régulation des algorithmes? », *Note de recherche, Chaire Gouvernance et Régulation - Université Paris Dauphine PSL*.

Thierry Blayac, **Patrice Bougette**. 2020. « Bus longue distance en France : ouverture, consolidation et perspectives intermodales », *Transports, Infrastructures & Mobilité*, juin 2020.



WORKING PAPERS

❖ [Making a Breach: The Incorporation of Agent-Based Models into the Bank of England's Toolkit](#)

by Romain Plassard

After the financial crisis of 2008, several central banks incorporated agent-based models (ABMs) into their toolkit. The Bank of England (BoE) is a case in point. Since 2008, it has developed four ABMs. Under which conditions could ABMs breach the walls of the BoE? Then, there is the issue of the size of the breach. In which divisions economists used ABMs? Was agent-based modeling used to inform a wide range of policies? Last but not least, there is the issue of the fate of ABMs at the BoE. Is the breach going to narrow or, on the contrary, to widen? What are the forces underlying the deployment of ABMs at the BoE? My article aims to address these issues. I show that institutional reforms were central to the use of ABMs at the BoE. I also show that so far, ABMs have been a marginal tool at the BoE. They were not used to inform monetary policy. Neither were they used to coordinate the BoE's microprudential, macroprudential, and monetary policies. ABMs were only used to inform the BoE's macroprudential policy. I conclude the article by examining the conditions for a broader use of ABMs at the BoE.

❖ [Michael Polanyi on Creativity in Science](#)

by Agnès Festré & Stein Østbye

We can know more than we can tell. In this paper we discuss how Polanyi applies his tacit knowledge concept to approach creativity in science. We argue that Polanyi not only is a theoretician on creativity, but also a very creative educator aiming to communicate widely, thereby, increasing legitimacy of science. In order to make tacit knowledge and other concepts and ideas more accessible to the general public, he extensively used analogies alluding to visual representations and even made use of new innovative media like film to complement written expositions.

❖ [The Use of Experimental Methods by IS Scholars: An Illustrated Typology](#)

by Marta Ballatore, Lise Arena & Agnès Festré

This article aims at making an updated typology of recent experimental studies in the IS literature on the period 1999-2019. Based on a full-text search within the Association for Information Systems (AIS) "basket" of eight top IS journals (EJIS, ISR, JAIS, ISJ, JIT, JMIS, JSIS and MISQ), this research gathered 392 articles and highlights the use of 5 different types of experiments in IS, mainly: artificial simulations, laboratory experiments, field experiments, online experiments (scenario simulation game-based; brainstorming-based...) and natural experiments. Each category is discussed through the perspective of its degree of control, and technological realism. Results show the significant predominance of laboratory experiments over field and natural experiments on the period. This, in turn, stresses the preferred tendency followed by IS scholars to perceive experimental methods as a way to control the source of variations of variables under study. In addition, this paper provides a better understanding of the context of use of a specific experimental method. Overall, it is shown that laboratory experiments (including scenario-based lab experiments) are mainly used, in a deterministic manner, to assess or test the impact of an IS on human decision-making or behaviour. By contrast, artificial simulations experiments are more appropriate to study emergent phenomena and to make predictions, often providing key insights about quality and effectiveness of IS.

❖ [Theory to the Rescue of Large-scale Models: Edmond Malinvaud's Alternative View on the Search for Microfoundations](#)

by Matthieu Renault

As a complement to Hoover (2012), this paper addresses the compatibility between the "General Equilibrium" (in particular, the "disequilibrium theory") and the "Aggregation" (i.e. large-scale models) microfoundational programs in the search for microfoundations in macroeconomics. For this purpose, Edmond Malinvaud is an interesting case, for he committed to both microfoundational programs and used to regard them as compatible. This paper brings such compatibility to the forefront through the analysis of Malinvaud's conception of macroeconomics, his alternative view on the search for microfoundations, and his research agenda in disequilibrium theory throughout the 1970s and the 1980s.

❖ [European Economics and the Early Years of the “International Seminar on Macroeconomics”](#)

by Aurélien Goutsmedt, Matthieu Renault & Francesco Sergi

The International Seminar on Macroeconomics (ISoM) is an annual conference, which was co-sponsored during 15 years (1978-1993) by the French EHESS and the NBER. This article uncovers the scientific and institutional dynamics unrolling from this cooperation. We argue that the ISoM contributed greatly to the making of a European network of economists sharing similar professional and intellectual standards: indeed, the Seminar gathered macroeconomists who were leading the development of this European network. We illustrate how the ISoM stood at the crossroad of two types of “internationalization” of economics: the integration of European national communities and the process of “Americanization” of economics. While existing literature on “internationalisation” focuses on the national level, our contribution investigates the European level. Moreover, we unveil how two research programmes in macroeconomics (namely the disequilibrium theory and large-scale macroeconomic modelling) played a significant role in this process.

❖ [Technologies de l'information et de la communication, compétences numériques et performances académiques des étudiants](#)

by Adel Ben Youssef, Mounir Dahmani & Ludovic Ragni

Le but de cet article est d'évaluer l'impact des Technologies de l'Information et de la Communication (TIC) sur les performances des étudiants à leurs examens. L'article repose sur une enquête administrée auprès 1 323 étudiants inscrits dans trois universités françaises. Quatre résultats principaux sont obtenus. Premièrement, les résultats montrent l'absence d'effets induits par les investissements en TIC sur les résultats des étudiants. Deuxièmement, les formations aux TIC proposées par les universités sont quasiment sans impact sur ces mêmes résultats. Troisièmement, nous montrons une amélioration des performances des étudiants lorsqu'ils recourent à des usages innovants et collaboratifs des TIC. Enfin, nous explicitons pourquoi une augmentation des performances académiques des étudiants est observée lorsqu'ils acquièrent des compétences numériques.

❖ [Monetary and Prudential Policy Coordination: Impact on Bank's Risk-Taking](#)

by Olivier Bruno & Melchisedek Joslem Ngambou Djatche

This paper models monetary policy's transmission to bank risk in presence of a capital requirement ratio. We show that the impact of a change in monetary policy rate on bank's risk level is not independent from the strength of the capital requirement ratio. A monetary easing, as well as a monetary contraction, may lead bank to take more risk according to some effects related to the risk sensitivity of its intermediation margin and risk sensitivity of the prudential tool. We show that the combination of monetary policy with prudential policy has different outcomes in terms of financial stability and expected cost of bank failure.

❖ [Hospitality Industry 4.0 and Climate Change](#)

by Adel Ben Youssef & Adelina Zeqiri

This paper investigates the main principles supporting hospitality industry 4.0, the effects of hospitality industry activities on climate change, and the ways that hospitality industry 4.0 might contribute to combating climate change. In the context of the focus of contemporary industries on sustainable development, the fourth industrial revolution or industry 4.0 can be considered an enabler of sustainability. Among those industries considered to be major contributors to climate change is the hospitality industry which has increased research interest in this sector. The hospitality industry includes the travel and tourism, accommodation and food and beverages sectors all of which are contributing in different ways to greenhouse gas (GHG) emissions. The introduction of industry 4.0 technologies could help hospitality industry to reduce its effects on climate change through increased energy efficiency, recycling and re-use of water, and reduced food waste. The notion of circular hospitality involving reuse, recycling, redesign, replacement and rethinking strategies, and use of virtual reality to reduce transport and travel are enabled by industry 4.0 technologies. Hospitality industry 4.0 technologies offer new opportunities for enhancing sustainable development and reducing GHG emissions through the use of environmentally friendly approaches, to achieve the Paris agreement objectives.

❖ [When Muth's Entrepreneurs Meet Schrödinger's Cat](#)

by Rodolphe Dos Santos Ferreira

In his 1961 seminal paper, Muth applied his “rational expectations” hypothesis to a simple model of a competitive market for a homogeneous good produced under random shocks. The hypothesis goes beyond the Marshallian expectational approach to equilibrium in attributing to entrepreneurs the capacity to form theory-based price predictions. We find this capacity already in Cournot (1838), although in a model without explicit fundamental uncertainty. The purpose of this note is to show within the same model that oligopolistic competition adds indeterminacy, hence market uncertainty, to the picture, weakening in some sense the rational expectations hypothesis. Before equilibrium is realised, each entrepreneur stands in a hawkish-dovish superposition, very much as the Schrödinger's cat is in a dead-living superposition.

❖ [Estimation of Threshold Distributions for Market Participation](#)

by Mattia Guerini, Patrick Musso & Lionel Nesta

We develop a new method to estimate the parameters of threshold distributions for market participation based upon an agent-specific attribute and its decision outcome. This method requires few behavioral assumptions, is not data demanding, and can adapt to various parametric distributions. Monte Carlo simulations show that the algorithm successfully recovers three different parametric distributions and is resilient to assumption violations. An application to export decisions by French firms shows that threshold distributions are generally right-skewed. We then reveal the asymmetric effects of past policies over different quantiles of the threshold distributions.

❖ [A Survey on Experimental Elicitation of Creativity in Economics](#)

by Giuseppe Attanasi, Michela Chessa, Sara Gil Gallen & Patrick Llerena

The interplay between individual creative ability and the way to enhance it – through monetary and nonmonetary incentives – is an issue with tremendous potential for economic analysis. In this survey, we dwell into the issue by focusing on the methodological advantages of economic experiments. We provide a review of the literature in experimental economics on creativity, identifying six main directions of analysis. Namely, the impact on creativity of: (1) low vs high monetary incentives, (2) the interplay of monetary incentives and tasks, (3) within-group competition, (4) within-group cooperation, (5) cultural factors, and (6) non-monetary social incentives. In the spirit of a “meta-study,” we classify the works in our review not only according to the aforementioned research questions, but also disentangling by the type of creative task that the experimental subjects face, the way in which creativity is assessed, and other key features of standard experimental procedures in economics. This multidimensional comparison allows us to conclude that the current lack of robust findings on the determinants of creativity in economics might be due to the absence of comparable experimental studies under the same experimental conditions. We conduct our analysis without neglecting the psychological roots of creativity research and their way through management, underlying how both disciplines have heavily outlined the work of experimental economists in the topic of creativity.

❖ [Construction de systèmes de croyances et éthique médicale : les controverses autour du Covid-19](#)

by Gérard Mondello

La question de l'adoption d'un traitement controversé pour soigner les malades du Covid-19, est souvent justifié par l'opinion publique comme un « Pari de Pascal ». Cet article étudie les limites d'une telle dénomination et préfère y substituer les termes d'un choix en incertitude radicale telle que le définit la théorie de l'ambiguïté issue des travaux de Daniel Ellsberg. La question qui est en jeu concerne alors la formation de systèmes de croyances à partir desquels les individus vont estimer leurs chances de guérir à partir d'un protocole qui sera promu.

❖ [Strict Liability vs Negligence: Is Economic Efficiency a Relevant Comparison Criterion?](#)

by Gérard Mondello

Le critère d'efficacité (le niveau de soins le plus élevé au coût d'accident le plus bas) régit incontestablement la comparaison des performances entre la responsabilité objective et la négligence. Ce point de vue découle du développement du modèle standard d'accident dans les années 70 et 80 qui assure, dans des conditions idéales, l'équivalence entre les régimes et suppose leur substituabilité potentielle. Nous développons un modèle d'accident plus général (sous l'univers des risques) avec des points de vue divergents entre les parties sur les dommages. Il s'ensuit que l'efficacité n'est plus un critère pertinent. Les régimes de responsabilité appartiennent à des domaines spécifiques : Les activités ultra-dangereuses pour la responsabilité objective et les autres domaines de négligence.

❖ [Expectations and Full Employment: Hansen, Samuelson and Lange](#)

by Michaël Assous, Olivier Bruno, Vincent Carret & Muriel Dal Pont Legrand

From the outset, expectations were a central part of the first macrodynamic models and early growth theories. In the 1940s, a third line of research emerged which questioned the capacity of an economy to reach full-employment equilibrium. Starting with Alvin Hansen (1938) and culminating with Oskar Lange (1944), the crux of the debate evolved from the existence of full employment equilibrium to analysis of its stability, suggesting an increased role for expectations and finally challenging the economic system's global stability. The present paper traces those debates through the contributions of Hansen, Paul Samuelson and Lange. Using archives materials, we show that while Samuelson's analysis of instability remained implicit, his correspondence reveals that he encouraged Oskar Lange to examine it more carefully. Lange's results are presented in his 1944 Cowles Commission Monograph. We point out that his contribution cannot be understood in isolation either from his exchanges with Samuelson or the way that Keynesian ideas were being interpreted in the United States. The paper finally questions Samuelson's view on instability and expectations.

❖ [L'approche plus économique en matière d'application des règles de concurrence](#)

by Frédéric Marty

L'application du droit de la concurrence de l'Union européenne a entamé son virage vers une approche basée sur les effets en 2003. Cette conversion a imposé de s'écarter d'une pratique décisionnelle traditionnelle axée sur la défense du processus de concurrence et non focalisée sur le critère exclusif du bien-être du consommateur. A l'heure où cette approche économique semblait définitivement s'imposer, elle fait l'objet de critiques, notamment aux États-Unis, dénonçant un possible biais conservateur se traduisant par une sous application des règles et d'une mise en question indirecte par la Commission qui réévalue dans sa pratique décisionnelle des critères auparavant négligés tels l'équité ou la protection du processus de concurrence. Cette contribution vise donc à retracer l'histoire de l'approche par les effets et de son adoption de part et d'autre de l'Atlantique. Elle traite de ses impacts sur la politique de concurrence elle-même, notamment en regard des enjeux posés par l'économie numérique.

❖ 2020-15 [Guilt Aversion in \(New\) Games: the Role of Vulnerability](#)

by Giuseppe Attanasi, Claire Rimbaud & Marie-Claire Villeval

From the literature we know that contextual factors modulate guilt aversion, such as pre-play communication and social closeness. In this study, we investigate whether a particular feature of the game itself -the vulnerability of the co-players- affects a player's guilt aversion. We deem that a co-player is (i) ex-post vulnerable when her final payoff depends on the decision-maker's actions, and (ii) ex-ante vulnerable when the use of her initial endowment depends on the decision-maker's actions. In a laboratory experiment, we introduce four (new) three-player trust games played within-subjects, varying whether the trustees can condition their decision on the belief of another player who is ex-post vulnerable and/or ex-ante vulnerable. We put forward a portable model of lexicographic altruism and role-dependent guilt, where the trustee can only be altruistic toward the most disadvantaged player and can feel guilty simply because of his role in the game. We find that trustees' guilt aversion is insensitive to the opponents' vulnerability and to the role of the vulnerable player.

❖ [What Matters in Funding: The Value of Research Coherence and Alignment in Evaluators' Decisions](#)

by Charles Ayoubi, Sandra Barbosu, Michele Pezzoni & Fabiana Visentin

Entrepreneurs, managers, and scientists participate in competitive selection processes to obtain resources. The project they propose is a crucial aspect of their success. In this paper, we focus on the selection of scientists applying for academic funding by submitting a research proposal. We argue that two core dimensions of the research proposal affect the probability of funding success: its coherence with the applicant's previous work, and its alignment with subjects of general interest for the scientific community. Employing a neural network algorithm, we analyze the text of 2,494 research proposals for a prestigious fellowship awarded to promising early-stage North American researchers. We find field-specific heterogeneity in the committees' evaluation. In life sciences and chemistry, evaluators value the research proposal's coherence and alignment, while in physics, evaluators weight more bibliometric indicators. Our results can be extended beyond the academic context to managerial implications in cases such as entrepreneurs and managers, submitting project proposals to investors.

❖ [Is the Consumer Welfare Obsolete? A European Union Competition Law Perspective](#)

by Frédéric Marty

In 2005, the European Commission advocated for a more economic approach for enforcing competition laws. The sole criterion for assessing the lawfulness of a market practice should be the appraisal of its net effects on consumer welfare. The Court of Justice was reluctant to adopt such an approach until its 2017 Intel Judgment. Its endorsement -which is debatable insofar as the judgment may give rise to different interpretations- may appear paradoxical in that it is concomitant with a sharp challenge to the consumer welfare criterion in the United States. The purpose of this article is to retrace the history of this criterion, particularly with regard to its adoption in the context of E.U. competition law. Our aim is to show that the criticisms of the effects-based approach can be addressed not by moving away from the consumer welfare criterion but by integrating it into a broader perspective, that also takes into account the protection of the competition process itself.

❖ [Samuelson's Neoclassical Synthesis in the Context of Growth Economics, 1956-1967](#)

by Michaël Assous, Muriel Dal Pont Legrand & Sonia Manseri

Samuelson (1952 : 60) a introduit le terme « synthèse néoclassique » et l'a utilisé plus tard dans la 3^{ème} édition de 1955 de *Economics: An Introductory Analysis* pour désigner un « consensus » parmi les économistes américains. Dans les années 1960, lorsque la théorie de la croissance est apparue comme un enjeu majeur, Samuelson a modifié son point de vue et dans la 6^{ème} édition de son ouvrage, le terme a pris un sens spécifique. Tant que l'on supposait que l'économie était gérée sur une base keynésienne à court terme, le modèle de croissance néoclassique était considéré comme l'outil le plus approprié pour analyser la croissance du plein emploi. Cette « nouvelle » approche de la synthèse a été remise en cause dans les débats sur la dynamique et les attentes en matière de répartition des revenus, opposant les protagonistes de la controverse de Cambridge. Nous nous appuyons sur des documents d'archives originaux de l'Université de Duke et de l'Université de Cambridge au Royaume-Uni pour tenter de clarifier certaines des dimensions cachées de la synthèse de Samuelson et des débats qu'elle a suscités.

❖ [Entrepreneuriat et créativité : du détournement à la création de valeur](#)

by Jean-Luc Gaffard

De la capacité de l'entrepreneur à concevoir une organisation apte à créer des canaux d'information suffisamment robustes dépend la nature des innovations effectuées, la façon dont sont exploitées les connaissances scientifiques et techniques, l'usage qui est fait de l'esprit créatif. C'est à cette aune qu'il convient de juger du comportement entrepreneurial, des rythmes imposés par la finance, de la façon dont sont allouées les ressources humaines. La réalité de la créativité réside dans le choix opéré entre recherche de rentes et innovations productives, entre une finance impatiente et une finance patiente, entre flexibilité et rigidité sur les marchés de travail. C'est un choix d'ordre organisationnel et institutionnel.

❖ [Zero-Intelligence vs. Human Agents: An Experimental Analysis of the Efficiency of Double Auctions and Over-the-Counter Markets of Varying Sizes](#)

by Giuseppe Attanasi, Samuele Centorrino & Elena Manzoni

We study two well-known electronic markets: an over-the-counter (OTC) market, in which each agent looks for the best counterpart through bilateral negotiations, and a double auction (DA) market, in which traders post their quotes publicly. We focus on the DA-OTC efficiency gap and show how it varies with different market sizes (10, 20, 40, and 80 traders). We compare experimental results from a sample of 6,400 undergraduate students in Economics with zero-intelligent (ZI) agent-based simulations. Simulations with ZI traders show that the traded quantity (with respect to the efficient one) increases with market size under both DA and OTC. Experimental results with human traders confirm the same tendency under DA, while the share of periods in which the traded quantity is higher (lower) than the efficient one decreases (increases) with market size under OTC, ultimately leading to a DA-OTC efficiency gap increasing with market size. We rationalize these results by putting forward a novel game-theoretical model of OTC market as a repeated bargaining procedure under incomplete information on buyers' valuations and sellers' costs, showing how efficiency decreases slightly with size due to two counteracting effects: acceptance rates in earlier periods decrease with size, and earlier offers increase, but not always enough to compensate the decrease in acceptance rates.

❖ [Can Direct Innovation Subsidies Relax SMEs' Credit Constraints?](#)

by Raphaël Chiappini, Samira Demaria, Benjamin Montmartin & Sophie Pommet

Credit constraints hamper the ability of SMEs to undertake innovative activities. Promoting access to external funding for SMEs represents therefore an important challenge for policymakers. This paper investigates whether innovation subsidies provided by the French public investment bank to SMEs have translated into better access to bank and other external financing through an indirect certification effect. We exploit a unique database covering the period 2000-2010 to construct a quasi-natural experiment and evaluate the causal impact of these subsidies on SMEs' financial constraints. If we find a significant improvement in the access to bank financing for subsidized firms, the effect is heterogeneous and mainly concentrated on small firms operating in high-tech sectors. Moreover, such public support does not seem to improve the access to other external sources of financing which can be explained by the low development risk-capital markets in France.

❖ [Welfare Economics in Large Worlds: Welfare and Public Policies in an Uncertain Environment](#)

by Guilhem Lecouteux

The aim of this paper is first to review the different conceptions of welfare advanced in the literature on behavioural welfare economics. I then argue that Savage's distinction between small and large worlds offers the adequate framework to conceptualise the problem of inferring a notion of welfare from possibly incoherent individual choices. I distinguish between welfarist, behaviourist, constitutional, and procedural approaches to the reconciliation problem, and show that they offer complementary solutions depending on the nature of the uncertainty of the choice problem, and on the epistemic position of the theoretician with respect to the agent we intend to model.

❖ [How to Attract Highly Skilled Migrants into The Russian Regions](#)

by Vera Barinova, Sylvie Rochhia & Stepan Zemtsov

In this work, we examine the factors and patterns of attracting highly skilled migrants by the Russian regions. Attracting such specialists is particularly relevant for large developing countries with territories actively losing qualified personnel, and, accordingly, opportunities for long-term development. The results of an econometric study show that there are a number of objective factors that are poorly modifiable but have a significant positive effect on staff recruitment: the demographic potential of neighbouring regions, the size of accessible markets, and the natural comfort of living. Adverse socio-economic conditions in the region, such as high unemployment, negatively affect the possibility of emigration. However, there are factors that the regional authorities and the federal government are able to influence in the medium term. One of the most important determinants remains the income of highly qualified specialists and the availability of housing. Highly qualified specialists also strive to move to regions with a high level of education and a good healthcare system. The creation of favourable conditions for entrepreneurship has a positive effect on attracting active migrants, providing opportunities for new firms' establishments. As recommendations for regional policy, in particular, attracting highly qualified specialists to the Russian rare-populated Far East, efforts are needed to develop rental housing and zero-interest mortgages, create high-performance jobs, especially in education, science and medicine, as well as general improvement of institutional conditions for conducting business.

❖ [Controlling Monopoly Power in a Double-Auction Market Experiment](#)

by Giuseppe Attanasi, Kene Boun My, Andrea Guido & Mathieu Lefebvre

There is robust evidence in the experimental economics literature showing that monopoly power is affected by trading institutions. In this paper we study whether trading institutions themselves can shape agents' market behaviour through the formation of anchors and reference points. We recreate experimentally five different double-auction market structures (perfect competition, perfect competition with quotas, cartel on price, cartel on price with quotas, and monopoly) in a within-subject design, varying the order of markets implementation. We investigate whether monopoly power endures the formation of reference prices emerged in previously implemented market structures. Results from our classroom experiments suggest that double-auction trading institutions succeed in preventing monopolists to exploit their market power. Furthermore, the formation of reference points in previously implemented markets negatively impacts on monopolists' power in later market structures.

❖ [The Italian North-South Divide in Perceived Dishonesty: A Matter of Trust?](#)

by Giuseppe Attanasi, Alessandro Bucciol, Simona Cicognani & Natalia Montinari

We present novel data on the perception of dishonesty in the public sector in Italy, from a survey we carried out on a sample of about 1,000 attendees at a mass-gathering music festival in Southern Italy, whose audience includes a relevant fraction of subjects residing in Northern Italy. The survey includes questions on perceived dishonesty measured on an institutional and a social dimension. We measure whether regional differences in the perception of dishonesty persist even when controlling for generalized trust, the quality of institutions at the regional level, as well as socio-demographic characteristics. We find that respondents from the North of Italy or living abroad perceive lower level of dishonesty in the public sector compared to respondents from the South of Italy. Once objective measures of corruption and governance at the regional level are accounted for, the geographical gap disappears, while generalized trust still matters. This evidence suggests that individual and geographic differences in generalized trust must be taken into account, as they can affect both economic performance and the support for policy interventions aimed at improving norms enforcement and institutional quality by reducing dishonesty in the public sector.

❖ [Capital et idéologie : une critique](#)

by Nicolas Brisset

❖ [Agency Theory and Bank Governance: A Study of the Effectiveness of CEO's Remuneration for Risk Taking](#)

by Gérard Mondello & Nissaf Ben Ayed

This article studies the links between governance and risk-taking in banks. For the agency theory, when information is asymmetric, the disciplinary mechanisms of governance have a moderating effect on the remuneration policy and, consequently, the managers' choice concerning the balance between assets' revenue and risk. The following model shows that: i) The presence of effective disciplinary mechanisms does not reduce the latitude of managers to award themselves a high level of wages; ii) This binds the control of risk-taking through remuneration structures. Remuneration is not a determining factor in explaining risk-taking. iii) Contrary to the agency theory's teaching, excessive risk-taking is not induced by asymmetric information.

❖ [Macro and Micro Implications of the Introduction of Central Bank Digital Currencies: An Overview](#)

by Gérard Mondello, Elena Sinelnikova & Pavel Trunin

After the emergence and widespread of cryptocurrencies central banks are studying how their own digital currencies may help and favor the monetary policy implementation. There are many challenges to this process both in legal and economic (financial, monetary) areas. The paper studies the potential movement from a two-tier banking system (central bank and banks) to a one-tier banking system in case of CBDCs emission, including the issues of competition and commercial banking profitability. More specific question is the change of the transmission of monetary policy with CBDC emission.

❖ [Taking on Board the Long-term Horizon in Financial and Accounting Literature](#)

by Samira Demaria & Sandra Rigot

This policy paper aims to determine the extent to which academic financial economics and accounting literature considers the long-term horizon. It will focus in particular on singling out the mostly frequently used designations and the issues addressed, as well as how these have changed over time. The paper is broken down into three parts: firstly, an overview of academic research in the financial sphere followed by a summary of work in the accounting domain -both of which will consider the long-term challenges- and lastly an assessment of these themes and thoughts for future research.

GREDEG – UMR 7321

Groupe de Recherche en Droit, Economie et Gestion



UNIVERSITÉ
CÔTE D'AZUR



GREDEG
250 RUE Albert Einstein
CS 10269
06 905 Sophia Antipolis Cedex
Tel : 04 93 95 42 28

Nous suivre  @GREDEG_UMR

Recevoir la lettre (semestrielle)
gredeg.lettre@listes.unice.fr

Recevoir les actualités de nos séminaires
gredeg.externes@listes.unice.fr